

# Les centres de collecte de lait au Niger

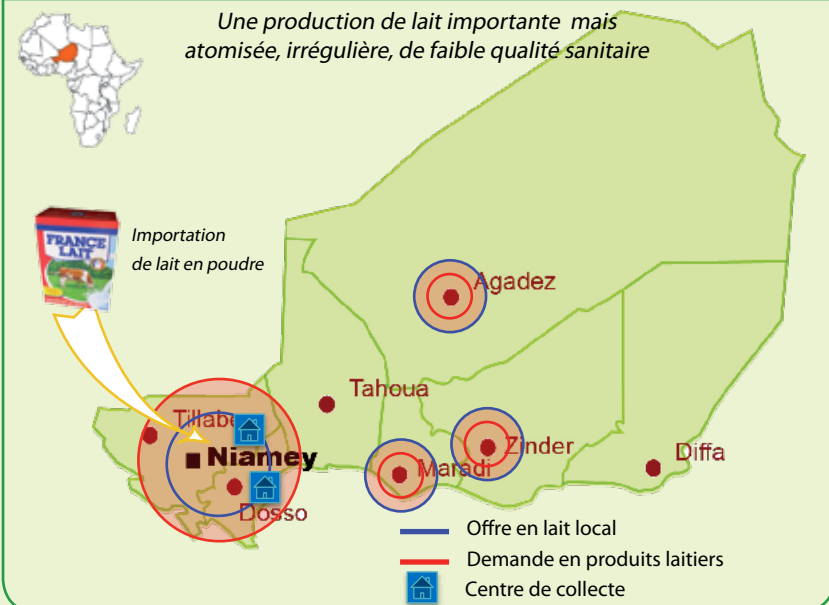
## Pour une dynamique territoriale au service des éleveurs

G. Ousseini<sup>1\*</sup>, B. Jalloh<sup>2</sup>, S. PiP, O. Renard<sup>4</sup>

<sup>1</sup> chef de projet Nariindu et APROLAN, Niger ; <sup>2</sup> Réseau Billital Marobé, Niger ; <sup>3</sup> Vétérinaires Sans Frontières, Belgique ; <sup>4</sup> IRAM Développement, France

### Offre et demande en produits laitiers

Une production de lait importante mais atomisée, irrégulière, de faible qualité sanitaire



### La filière lait local au Niger en bref

Laiteries dépendantes des importations	Minilaiteries économiquement fragiles	Centres de collecte et collecteurs liés aux laiteries
4 à Niamey Principalement poudre de lait	Quelques mini-laiteries Usage de poudre de lait	2 centres en périphérie de Niamey 2000 L/ jour
15.000 L /jour de lait local en moyenne	200 à 500 L / jour	Nombreux collecteurs 13.000 L/ jour
<ul style="list-style-type: none"> <li>Achat de lait local sans valorisation</li> <li>Importation de lait en poudre</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>En zone rurale les consommateurs sont aussi producteurs</li> <li>Concurrence des laiteries</li> <li>Durabilité (Risques et coûts élevés) ?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Livraison aux laiteries</li> <li>Centres de collecte assurent la qualité du lait</li> </ul>

## Centres de collecte : quels atouts ?



### Une dynamique rurale territoriale

- Proximité géographique entre centre de collecte et producteurs
- Des cadres de concertation locaux en lien avec les autorités pour faire émerger des solutions
- Un dialogue entre acteurs de la filière
- Un potentiel d'environ 40.000 L/ jour en périphérie de Niamey



### Une gestion par et pour les producteurs

- Faible technicité des équipements, simplicité de gestion du flux de lait
- Gouvernance : transparence, contrôle par les producteurs
- Des services offerts aux producteurs (aliments, soins), en lien avec la collecte, des collecteurs impliqués



### Une modèle économique viable et pérenne

- Une demande industrielle importante et régulière
- Des contrats engageant les industriels, un partenariat économique gagnant-gagnant
- Un accès amélioré au crédit, des facilités de paiement



### Une réponse aux besoins de l'industrie laitière

- Du lait local en qualité et en quantité
- La possibilité d'engager une stratégie de long terme, sur la base de partenariats solides
- Une demande forte des consommateurs nigériens pour un lait local de qualité
- Une moindre dépendance vis-à-vis des fluctuations du prix du lait en poudre